

いつも。経営に安心を。

かかりつけ経営コンサル®

商標登録第6656453号

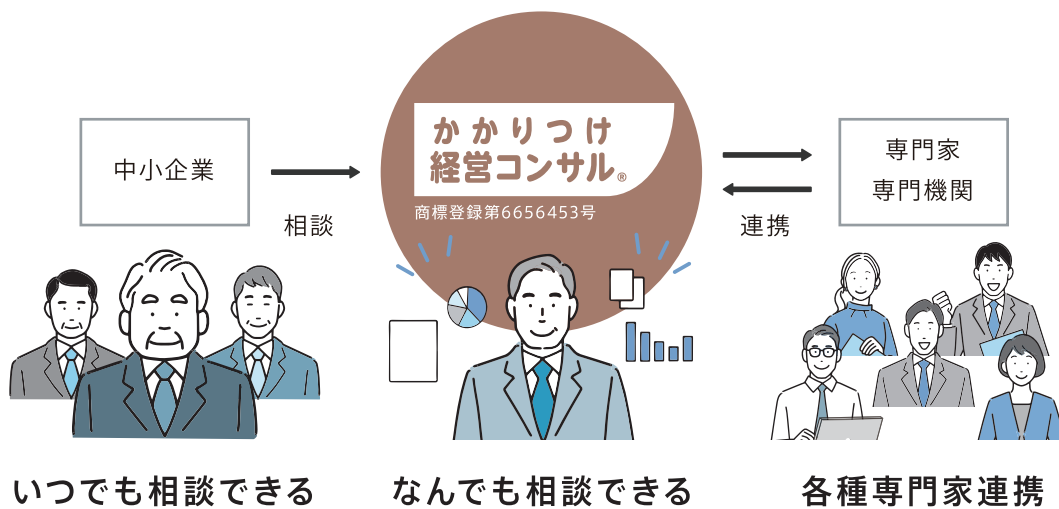
いつでも相談できる

Vコンサルのサブスク定額制(年間契約)リモート経営コンサル



資金繰り悪化などの大病にかかる前に、「普段からの健全な経営体質づくりを相談できたら」。

“かかりつけ経営コンサル®”は、そんなニーズに応えるサービスです。



かりつけ経営コンサル®の定義

- 随時「経営や事業をリモートで相談できる」経営コンサル。
- 課題に対する最適な答を検討し回答する“コンサルチーム”。
- 目標管理、課題抽出、目標未達成に対するサポーター。
- 専門家や専門業者を必要とする場合のコーディネーター。
- 将来課題(事業承継・事業再編成・M&A他)をサポート。

かりつけ経営コンサル®の機能

- 簡易事業調査を元に「業績目標と事業目標」の設定。
 - 「業績・事業目標」の月次評価と未達成対策の実施。
 - 随時コンサル相談。※いつでも事前予約で30分以内/回
 - 四半期・年次の目標達成評価と課題抽出と対策立案。
 - 定期的な経営情報発信並びにWEB&リアルセミナー無料参加。
- ※当社Vコンサル研究所カンファレンスルームにて隔月開催予定

経営コンサルの品質向上 および能力向上・育成

当社がこれまで中小企業向けに提供し培った経験・知識による課題解決の「技」をさらに育て、「中小企業の成長」に貢献できる次世代の育成を目指したVコンサル研究所を開設。

VCONSULT
研究所 KNOWLEDGE
INSTITUTE



CONFERENCE
ROOM

他分野の専門家による カンファレンス

様々な専門家と協力し、課題解決のためのカンファレンスルームを開設。それにより、中小企業へ最適な解決策を提供できるリモートコンサルを実現。
※予約来場でのご利用も可能。
Web&リアルセミナーも随時開催。

“かかりつけ経営コンサル®”による月次事業指導 & 随時指導

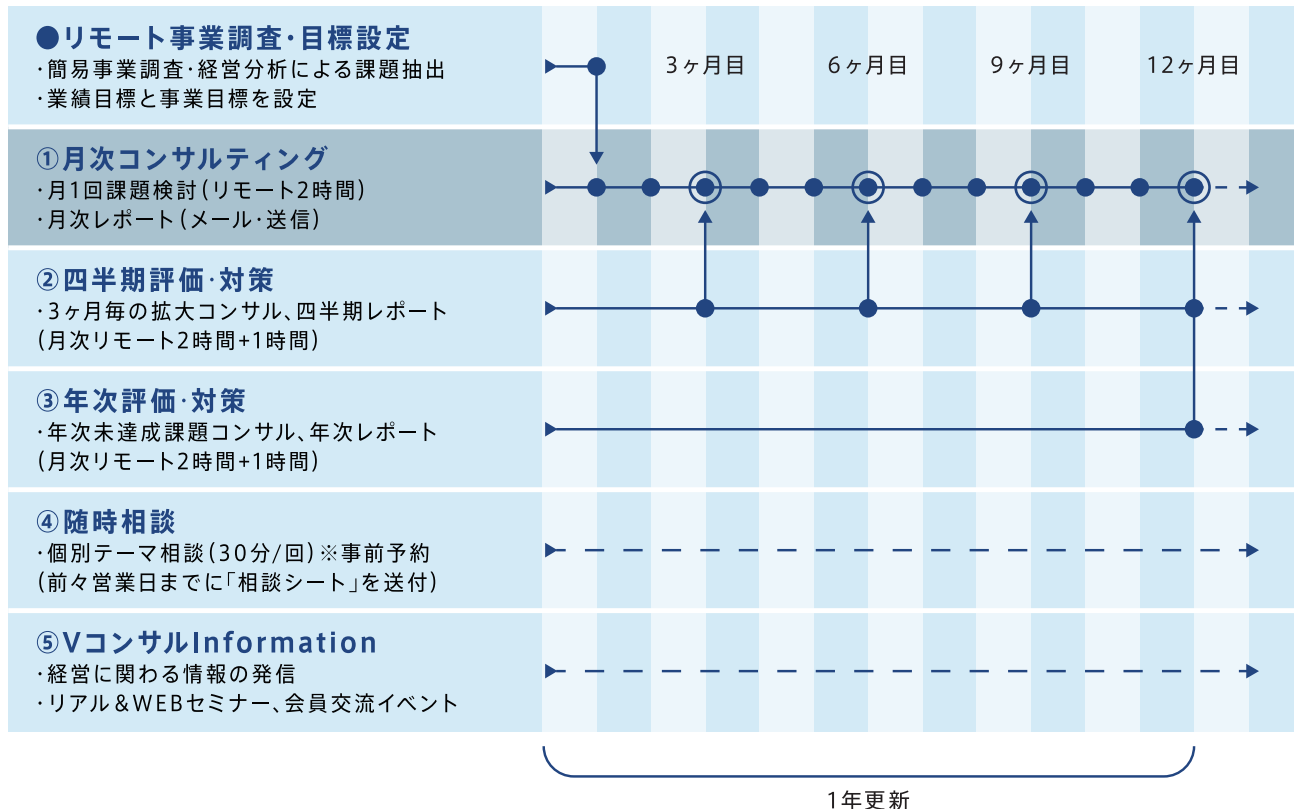
事業の現状を客観的に見つけ、

御社の強み×ニーズ×機会を

最大限に生かした最適な事業戦略を共に構築します。

- 月次目標の予実管理から未達成対策を立案
- 目標設定シートの作成(月次・四半期・年次)
- 外部環境の変化を捉えて、新事業展開をサポート

指導スタイル
リモート指導



かかりつけ経営コンサル® 料金プラン

料金	契約期間	指導方法	【注意事項】
月額 10万円 (一律)	年間契約 (1年毎に更新)	リモート指導	1. 原則としてコンサルティング毎に報告書提出。 2. 担当コンサルタント制。3. ご依頼にあたり、契約書(守秘義務・各種誓約を含む)締結。4. 管理費15%・消費税・交通費実費別。ご相談案件により異なる場合があります。

- | | | |
|--|---|--|
| <p>オプション
(別途費用)</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 現場調査・指導(しくみづくり)
業績向上、事業システム、DX化、人材組織、新事業、業種別 | <ul style="list-style-type: none"> ● 経営企画受託(計画策定)
事業調査、事業計画、業務マニュアル、補助金、新事業、ブランド化 | <ul style="list-style-type: none"> ● 専門家・企業間等マッチング
専門家、専門サービス、営業先、M&A、事業譲渡、事業承継・人材 |
|--|---|--|

※詳細は当社HPをご覧ください。

まずは、無料相談から。お気軽にお問合せ下さい。

お電話からのお問合せ

0120-251-255

Tel. 03-6231-0200 Fax. 03-6231-0201

お電話での受付は、平日9:00から18:00

ホームページからのお問合せ

<https://www.vcon.jp>

スマートフォンからもOK。

お問合せフォームからお問合せください。

